

コース別セミナープログラム一覧 【2026年1月～2026年3月】

【お問い合わせ】 [みらいビジネスラボ事務局](#)
メールアドレス：mbl@miraic.jp

- ◎プログラムの詳細内容等については専用WEBサイトにてご確認ください。
- ◎みらいコンサルティングで担当する講師情報は決定次第、サイトにてご案内いたします。
- ◎開催日時、内容については変更となることがあります。最新の情報は専用WEBサイトにてご案内します。



【労務プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
1月14日	(水)	午後	14:00	16:30	2.5H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	入社から退職まで 社会保険届出の作成のポイント 産休・育休等	みらいコンサルティング 担当講師
1月27日	(火)	午後	14:00	16:00	2H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	賃下げ・残業など賃金をめぐるトラブル防止策	みらいコンサルティング 担当講師
2月4日	(水)	午後	14:00	16:30	2.5H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	入社から退職まで 社会保険届出の作成のポイント 入社・退職等	みらいコンサルティング 担当講師
2月18日	(水)	午後	14:00	16:00	2H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	外国人 雇用の実務	みらいコンサルティング 担当講師
3月3日	(火)	午前	9:30	11:00	1.5H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	人事・労務分野の法改正まとめ ～ 2025年改正おさらい・2026年の法改正について～	みらいコンサルティング 担当講師
3月4日	(水)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	給与計算の基本と実務	みらいコンサルティング 担当講師
3月11日	(水)	午後	14:00	16:00	2H	全社員	労務プロフェッショナル養成講座	労働条件の不利益変更とトラブル防止策	みらいコンサルティング 担当講師

【経理プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
3月10日	(火)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	経理プロフェッショナル養成講座	決算書の読み方と使い方 損益計算書と損益分岐点	みらいコンサルティング 担当講師
3月10日	(火)	午後	14:00	16:00	2H	全社員	経理プロフェッショナル養成講座	決算書の読み方と使い方 貸借対照表と財務分析	みらいコンサルティング 担当講師

【税務プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
1月29日	(木)	午後	14:00	16:00	2H	全社員	税務プロフェッショナル養成講座	令和8年度税制改正大綱の解説と実務ポイント	みらいコンサルティング 担当講師
2月4日	(水)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	税務プロフェッショナル養成講座	令和7年分の確定申告における注意点	みらいコンサルティング 担当講師

【人事プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
1月28日	(水)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	人事プロフェッショナル養成講座	人事評価と評価者教育の進め方	みらいコンサルティング 担当講師
3月3日	(火)	午後	14:00	16:00	2H	幹部社員・中堅社員	人事プロフェッショナル養成講座	40代向けキャリアデザイン研修～自分らしいキャリアの選択～	池田麻里子

【採用プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
1月27日	(火)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	採用プロフェッショナル養成講座	採用勝ち組企業が実践している3つのポイント①自社の強み分析	みらいコンサルティング 担当講師
2月19日	(木)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	採用プロフェッショナル養成講座	採用勝ち組企業が実践している3つのポイント②求職者の分析	みらいコンサルティング 担当講師
3月25日	(水)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	採用プロフェッショナル養成講座	採用勝ち組企業が実践している3つのポイント③人材定着のための社内の受け入れ体制	みらいコンサルティング 担当講師

【財務プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
2月25日	(水)	午後	14:00	16:30	2.5H	全社員	財務プロフェッショナル養成講座	経営分析指標の概要・使い方	みらいコンサルティング 担当講師

【営業プロフェッショナル養成講座】

日程	曜日		開始	終了	時間	対象	コース	タイトル	講師
2月6日	(金)	午前	9:30	11:30	2H	全社員	営業プロフェッショナル養成講座	成果を出す営業は「戦略的に聴く」 ― 質問力で差がつくヒアリング術	谷本真次郎